



Unioncamere  
Emilia-Romagna

## IL SISTEMA AGRO-ALIMENTARE DELL'EMILIA-ROMAGNA

Presentazione del Rapporto 2010

Bologna 30 maggio 2011

**Nuove forme assicurative di stabilizzazione del  
fatturato delle imprese agricole**



La situazione delle coperture assicurative italiane ed europee dedicate ai raccolti agricoli presentava a nostro avviso un'offerta obsoleta e non al passo coi tempi.

Di fatto era rappresentata solo da:

- a) coperture convenzionali monorischio (grandine),
- b) pluririschio (grandine + altri eventi)
- c) ed infine multirischio sulle rese.

Si aggiunga che, di fatto, le produzioni vegetali coperte da tali polizze mediamente hanno con difficoltà superato il 15% della Produzione Lorda Vendibile nazionale.



Entrato sul mercato nel 2009 con la prima area test limitata a poche varietà ed a 12 agricoltori, rappresenta l'area di business che ha caratterizzato la nostra Società e tutta l'attività successiva della nostra linea agricoltura. Fondamentalmente è la prima "copertura del reddito" offerta agli agricoltori italiani ed europei. Infatti garantisce la Produzione Lorda Vendibile di ciascun agricoltore, come "*combinazione*" di una resa per un prezzo di vendita minimi garantiti.

La necessità di sviluppare un'offerta estremamente analitica e rispondente alla storia del singolo agricoltore, impone che il bacino di utenza sia rappresentato da Cooperative e/o OP molto ben strutturate, capaci di fornire i dati delle produzioni dei propri soci per almeno gli ultimi 5 anni.

Lo start up del programma è stato condotto con le due cooperative **APOFRUIT ITALIA** e **TERREMERSE**, ambedue ben strutturate e con buona distribuzione del rischio sull'intero territorio nazionale.

Garanzia di  
una resa in  
quantità e  
qualità

Garanzia di  
un prezzo di  
vendita  
minimo

# ComboPlan

## Progetti pilota index based

Fondamentalmente le misurazioni relative a:

***i)Temperatura***

***ii)Vento (forza e direzione)***

***iii)Precipitazioni***

***iv)Irradiazione solare***

***v)Stato del mare (onda, salinità assoluta, temperatura alle diverse profondità)***

Sono sufficienti a costruire una vasta gamma di risposte assicurative ai diversi settori dell'agricoltura.



# Progetto pilota index based uva da vino



Il progetto pilota per l'anno 2011 riguarda le produzioni di uve Trebbiano, prodotte dagli agricoltori aderenti ad un Consorzio di produttori in provincia di Ravenna.

Gli indici utilizzati sono quelli a seguire.

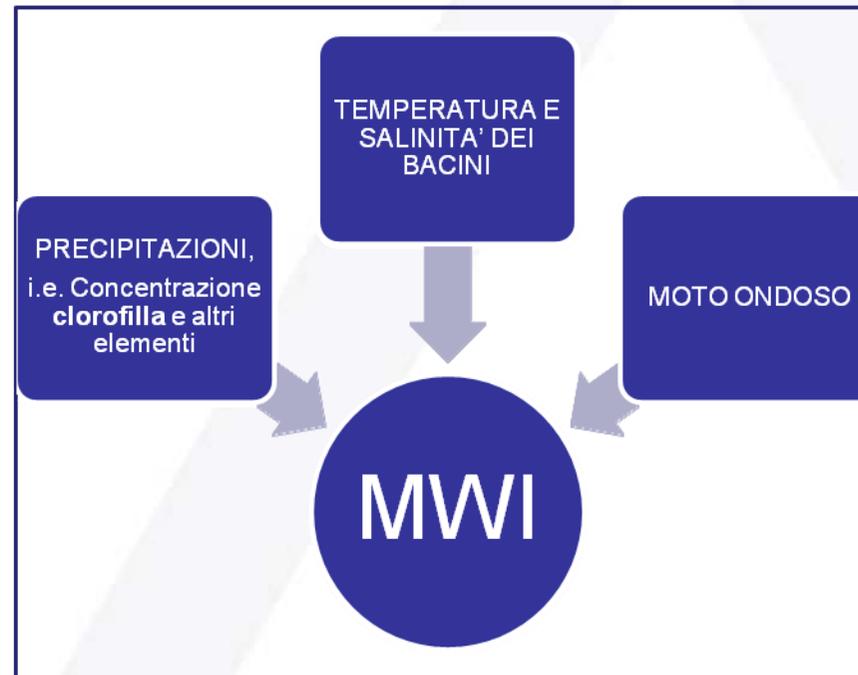
La contraenza è del Consorzio che così agisce quale cassa di compensazione dell'indennizzo, che è valorizzato come cifra totale di area.



# Progetto pilota Polizza Multirischio del pescatore

Il progetto pilota di Polizza Multirischio per il pescatore e l'acquacoltura si caratterizza per:

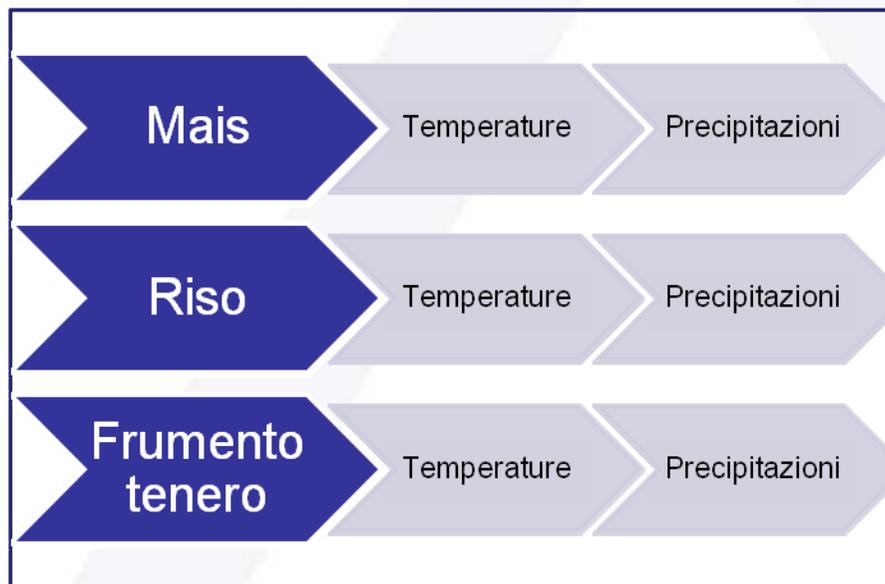
- a) Garantire una stabilità di fatturato, i.e. di pescato per specie e prezzo di vendita dello stesso e/o di raccolta delle specie allevate
- b) Garantire una diaria per impossibilità ad esercitare l'attività di pesca dovuta ad avverse condizioni atmosferiche



All'uopo è stato creato un indice composto **MWI**, alla cui composizione concorrono sia dati di natura oceanografica che meteorologici terrestri.

## Progetto pilota Multirischio sulle rese d'area

La collaborazione con strutture del settore bancario, con la conseguente necessità di fornire una copertura assicurativa che garantisca l'erogazione di alcune tipologie di strumenti creditizi, e le necessità espresse sia dalle cooperative oggetto della sperimentazione ComboPlan che da altre strutture sul territorio (OP, Consorzi di difesa, ecc.) ci hanno imposto di pianificare per il 2012 un laboratorio di sperimentazione su alcune aree (Novara per il riso, Lodi per il Mais e la Romagna per il frumento tenero) ove le rese fossero in relazione con gli indici climatici come sotto riportato, indici in grado di visualizzare la misura del raccolto.



# Fondi Mutualistici

*Come altri relatori avranno meglio chiarito, anche le coperture che abbiamo appena presentato, soprattutto quelle basate su indici, trovano nella presenza, in qualità di contraente, di un consorzio, cooperativa od organizzazione di produttori la possibilità di avere una sorta di cassa di compensazione per la distribuzione fra i propri soci del valore dell'indennizzo.*

***Ma ciò meglio si traduce se il contraente del piano assicurativo è un Fondo Mutualistico.***

